亚马逊全班开店 amazon global selling

共创全球品牌新格局

主方位创新 高质量出海

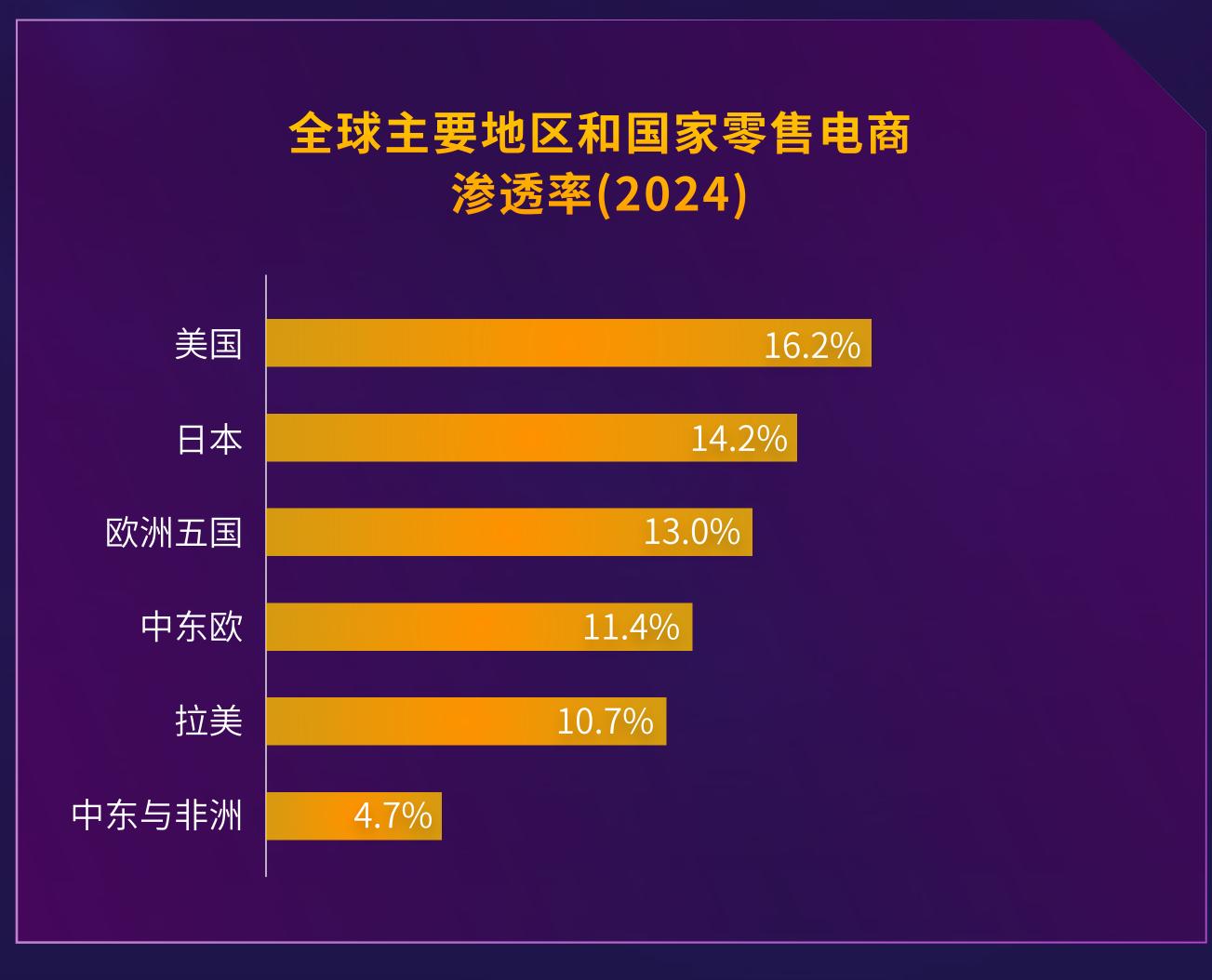
2024中国出口跨境电商发展趋势白皮书



消费需求驱动,海外电商创新 (24) 将 放







来源:eMarketer

3万亿美元

12.5%

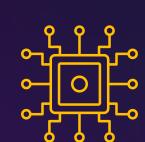
海外零售电商销售规模 2024年

海外零售电商占零售比重2024年

创新牵引,加速高质量出海



产品创新



技术创新



运营创新



供应链创新



品牌创新



商业模式创新

产品创新

打造赢得消费者喜爱的价值

~80%

计划产品创新的卖家,未来12个月 将10%以上的年营收投入产品创新和研发

立足优势品类,做精做深

Rest®

挖掘体热人群睡眠需求,开发新科技、新面料,打造超级单品夏凉被。过去一年,销量爆发式增长近8倍。

35%+

亚马逊上中国卖家过去一年的销售额来自于12个月内创建的新选品

开发新消费场景



智能魔方将传统单人游戏转化为多人在线竞技运动。上线亚马逊三年业绩翻倍增长,年销售额超过千万美金。

来源:亚马逊全球开店调研,亚马逊数据,卖家数据

技术创新

释放中国制造高附加值竞争力

消费者期待更多硬核科技

科技产品应用场景持续拓宽

Beatbot

泳池场景机器人以尖端技术解决了泳池清洁 使用痛点,上线亚马逊不到一年,核心产品销 量稳居亚马逊同类产品排名前列。

科技产品应用领域纵向贯穿

ELEGOO

自主研发3D打印与扫描技术,扩展应用领域, 从工业级到消费级全覆盖,亚马逊3D打印机 品类销量全球第一。

硬核科技也要有"温度"



AI情感陪伴机器人以中国科技为全球家庭 带来美好陪伴及优质生活体验。上线亚马逊 半年,销量突破5,000台。

来源:亚马逊全球开店《全球消费趋势及选品报告》,卖家数据

运营到新

数智科技让跨境电商更简单

大数据

生成式AI

- 大数据分析与响应,优化 运营
- 促进营销转化,提高获客 能力

中国卖家已使用亚马逊 60%+ 提供的生成式AI和大数 据工具和服务

大数据和生成式AI重构跨境运营方式



PET<IT

应用大数据高效优化选品细节、优化营销 投放、促进转化,新款宠物自动喂食器上线 亚马逊2个月,销量突破2,000台。



全方位运用AI技术进行产品设计、营销内容 和运营优化,Listing转化率同比提升35%, 亚马逊游戏耳机品类第一。

来源:亚马逊全球开店调研,卖家数据

供应链到新

以效率贏取效益

更智能的供应链运营

更快的配送速度

+15%

销量提升,通过FBA使用机器 学习算法优化FBA库存布局 实现 50亿+

件商品实现了当日达或次日达 2024年截至7月底

高效供应链提升效益



建立数字化SCM供应链及运营管控系统,优化仓储及ASIN level环节追踪,自动化实时分析销量库存,高效决策,效率提升100%+。



自研OA供应链管理中枢,结合第三方ERP系统,一体化管理供应链全流程核心指标,库存周转率提升33%,高效测款,优化12%整体退货率。

来源:亚马逊数据,卖家数据

品牌创新 从硬核力打造到软实力培育

厚积薄发,跨境品牌"新物种"涌现



破圈小众赛道,依托极致产品力和服务体验, 与消费者建立信任,赢得口碑推荐,2023年 营收破亿。

記 PERFECT DIARY 坚持新一代专业美妆特色,推进品牌本土化策略,开展全球美妆达人KOL种草,IP联名等。 重点品类年销售同比增长70%+。



深耕细分赛道,建立本土化团队,内容营销 拉动品牌效应。连续5年保持20%以上销售 额增长。

洛克兄弟

共创全球品牌新格局

商业模式创新

传统制造迈向出海转型新征程

跨境电商+产业带









广州女装

深圳消费电子

佛山家居用品

永康五金









南通家纺

泉州鞋服

川渝汽摩配

山东家具

抓住产业带出海的关键时机



依托本地产业链优势,升级柔性制造, 采取2C、2B双品牌策略拓展销售。三年 内登顶亚马逊金属办公柜销售第一。

Direct-to-Buyer全球企业直采新通路

过去三年,同时布局了B2C和B2B 业务的中国卖家数量增长

开辟B端的广阔蓝海商机

SCITOOLS

以微创新焕新传统"标品",B端业务 成为增长"加速器",亚马逊企业购 专属大促销售额同比增长700%以上。

来源:亚马逊数据,卖家数据



亚马逊以创新助力中国卖家高质量出海



DAY ONE